



情報発信に依存しない！

ゼロプラ営業術

徹	底	解	説
---	---	---	---

セミナー



タイムテーブル

- 情報発信と営業の違い
- リアル！雲丹亀の収入源
- なぜ営業が必要？
- 案件の取り方 6つの型
- 勝ちパターンをつくる
- ワーク：人脈リストアップ
- 成約率アップの営業法（歓談しましょう♪）
- 質疑応答・ご案内



営業？さあ、何かからする？



「発信だけ」は
すでに戦国時代

そもそも...

情報発信できないと、
ビジネスは成り立たないか？



答えは

半分YES 半分No

答えは

半分YES

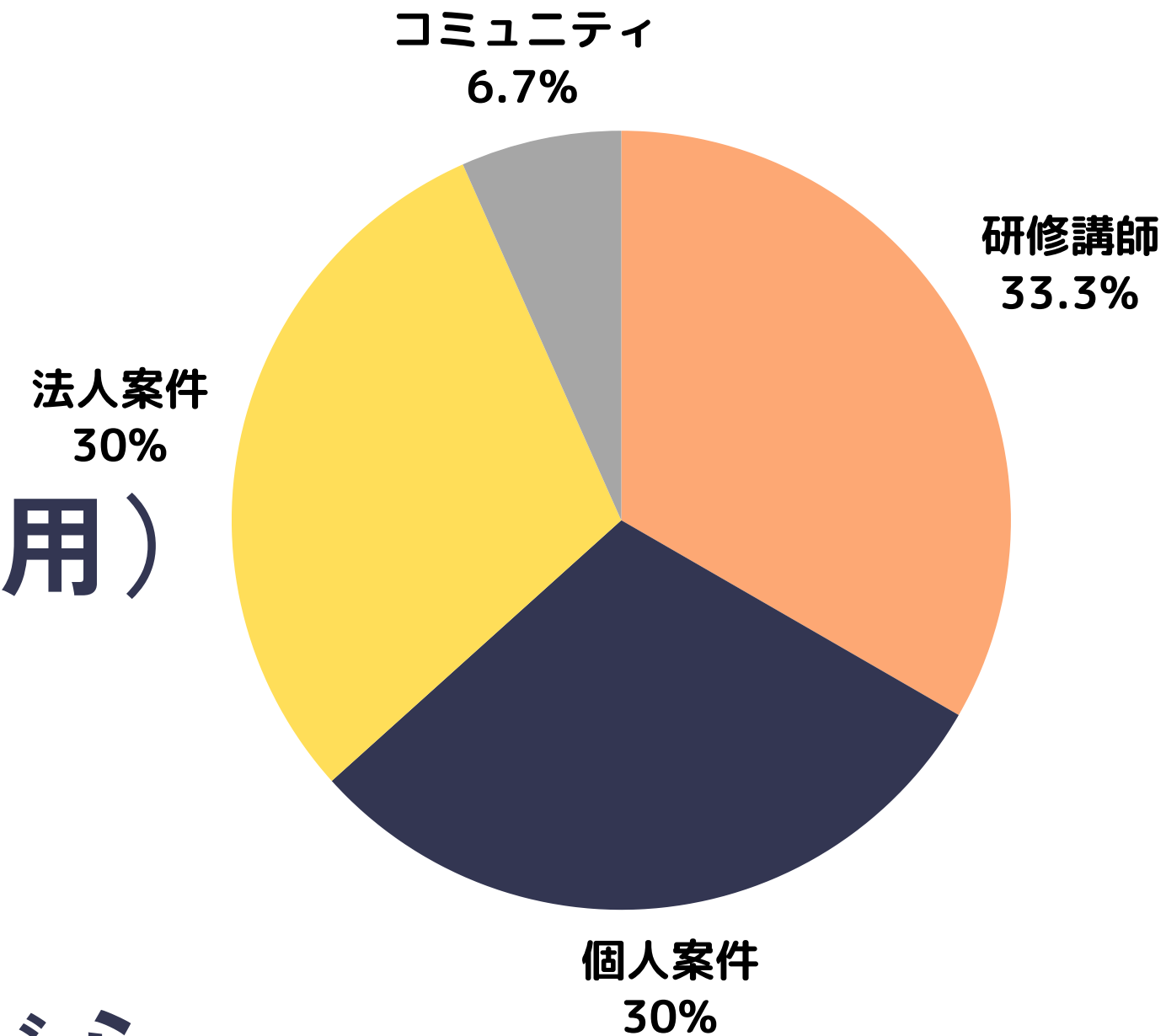
半分No

**実績は
デジタル**

**案件獲得は
アナログ**

雲丹亀の収入源 内訳

1. 研修講師(行政・民間企業)
2. 個人案件(起業サポート)
3. 法人案件(創業支援・デジタル運用)
4. コミュニティ運営(EDGE me)



→ 目標！家庭・子育てと両立しながら
年 6 5 0 ～ 8 5 0 万 ライン を キープ したい

なぜなら...

自分で言っちゃってるから恥ずかしい(笑)

ひとり起業で年収750万

を目指すメールマガジン


Miho Unigame

Step up!

キャリアに
起業という
選択肢を持とう



なぜ営業したほうがいいの？

1. 発信集客は「お客さん待ち」
2. デジタルの集客は波がある
3. 提供サービスのクオリティが上がる
2. 権威性とリピート性
3. 法人なら単価の高さと長期安定契約
4. 紹介が紹介を生む

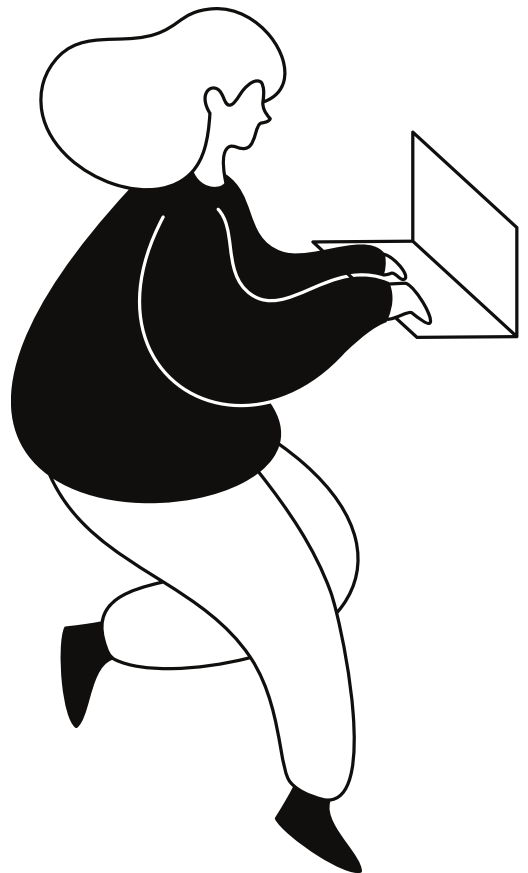
→大量発信の必要がないので

スキル・アップにつながる

→結果、個人のお客様も増える 好循環

仕事(案件)の取り方 6つ

1. 業務委託契約
2. 研修講師（自分で営業or研修会社所属）
3. プラットフォーム活用
（ビザスク・ソクダン・ココナラ・ストアカ）
4. 人のプロフィール見てGoogleを叩く
5. 「ここで働かせてください」作戦
6. 独自のセミナーや窓口



1. 業務委託契約



2. 研修講師(行政・民間企業)

武蔵小山創業支援センター



- ・「〇〇したい！」を決める
- ・誰と仕事がしたいのか？
- ・どういう自分に見られたい？
- ・そうなれるには？

ジャイロ創業コンサルティング



全国の商工会・商工会議所で30年以上の実績。講師派遣から受講者募集サポート、オンライン講座までセミナーに関することはお任せください。

☎ 03-3808-2241 受付時間:月～金 10:00～18:00

会社概要 | 実績一覧

カリキュラム一覧	開催セミナー	セミナーレポート	ワンストップサービス
 <p>2024講師養成説明セミナー ～講師としての活躍の場を広げよう～ 「教える」も仕事。講師として活躍の場を広げよう。</p>	 <p>令和6年度 2024年版創業スクールのご案内 創業スクールで学ぶ人々のイラスト</p>	 <p>お客とお店のためのシン・カスハラ対策 お客と店員が仲良くできる店 カスハラで潰れる店</p>	 <p>10,000マーケティング 10,000マーケティングのイラスト</p>

ジャイロ総合コンサルティングは30年以上にわたり、全国の商工会議所・商工会・団体中央会、振興公社様などの支援機関をサポートしてきました

- ① ロールモデルのプロフィール
- ② その施設に出向く / 利用者になる
- ③ 自分の販促物を作る（紙）
- ④ 社長もしくは法人へメールする

3. プラットフォーム

- ・ココナラ（講師や代行）
- ・ストアカ（講師や代行）
- ・ソクダン
（フリーランス求人）
- ・ビザスク
（専門家登録）

ストアカ オンライン講座 対面講座 プレゼン、料理、ダイエット 新規登録 ログイン

講座



プロのテクニックで
スマホ写真を進化
させよう！
添削メインです！

プロのテクニックでスマホ写真を進化させよう！
プロのfood stylistの技を学ぼう
¥10,000 三軒茶屋・二子玉川



たった1回で写真が変わる！
iphoneで雑誌風の写真を
撮ろう！！
写真の基礎
添削
加工修正
@世田谷料理写真 みかん

iPhoneで雑誌風の料理写真を撮ろう！撮影、画像処理
4.5 ★★★★★ (9)
たった1回の受講で必ず写真が変わる！
¥2,500 オンライン

近日開催 開催リクエスト受付中



世田谷料理写真みかん
古澤 靖子

質問を送る

行政系ならよろず支援拠点・エキスパートバンク 等

4. 人のプロフィール丸パクリせよ！

[トップページ](#)[セミナースケジュール](#)[サービス](#)[申込み/お問合せ](#)[事業概要](#)[アクセス](#)[BLOG](#)[テスト](#)

事業概要 » IT講師・ITコンサルタント募集のお知らせ » 丸山恵子先生

丸山 恵子プロフィール

IT/マーケティングコンサルタント、
中小企業整備基盤機構販路開拓支援アドバイザー
武蔵小山創業支援センター販路開拓支援専門アドバイザー
株式会社コックトPowerWomanアドバイザー
NPO法人チルドリン出張IT講師
横浜・川崎男女共同参画センター市民IT講師
(株)KDDIウェブコミュニケーションズ認定JimdoEvangelist

- ① ネットで調べる
- ② 問い合わせる



5. ここで働かせてください！作戦

- ・すでにやっているロールモデルは？
- ・行政機関などで「食育」を伝えている人は？
- ・出版している人は？
- ・子育て支援施設は？
- ・カルチャーセンターは？
- ・研究機関や教育施設は？
- ・シェアスペース、創業支援機関は？
- ・商工会議所や商工会は？

▶ その施設に出向く / 利用者になる

6. 独自のセミナーや窓口

たった4ヶ月で

少人数型

4ヶ月
継続講座

強み発掘

EDGE me Advanced

幸せな「おひとり起業」を
叶えよう

いつでもどこでも、働ける自分になる！

募集 START

2024.4.20 Sat 17:00 ~



毎月3名まで

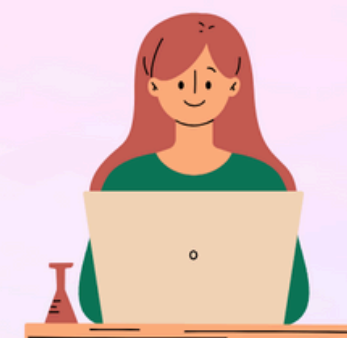
商品設計×SNS
見直しコンサル
ティンク



MUSAKO IRODORI ACADEMY

直前対策！
導線設計セミナー

7月16日(火)
15:00~16:00



悩みはすぐに解決しよう

好きなときに

駆け込める！

個別相談

120分20,000円
2024~ 月2枠限定

対面or zoomオンライン



なぜ出向くの？発信じゃダメ？

「自分がすでに持っている人脈」から
仕事獲得に繋がることが9割以上。

「どうせ紹介するなら...」

- ・今頑張っているあの人につなげたい
- ・地元の人に紹介したい
- ・あ、そういえばあの人は食のことやってた！

NO！飛び込み営業

勝ちパターンを作るために

まず 1社入る！

◇クライアント事例

- ①バイト先から→児童相談所のセミナー
- ②子供の保育園から→子育て支援施設でのお話会
- ③ゴルフ仲間から→人材育成研修
- ④コンビニのオーナー→葬儀場での講習
- ⑤インスタから→中小企業団体中央会

実績はどこに？

デジタルで残す！

SNSやブログ、HP等で...

- ご感想やVoice
- 現場の様子
- クライアントのビフォーアフター
- どんな「場所」から需要ある？

人脈リストアップ法

すぐ連絡を取りやすい 人。



かつ、 応援してくれそうな 人。

人脈をリストアップしよう！

①連絡を取りやすく、応援してくれそうな人

②関わってみたい機関・法人・組織・コミュニティ

自分サービスを横展開できないか？

食のビジネスなら

個人の
食
サポート

- Google検索
- 官公庁情報
- プラットフォーム活用
- 講師・外部講師



案件が取れる人に共通すること

人。

人。



案件が取れる人に共通すること

これまでの経験・実績・値段をすぐに
取り出せて見える化できる

人。

期待値以上の行動ができる

人。



結論！



鳥の目で見れば、ビジネスとしての
チャンスは様々なところにある。
自分の「ありたい未来」を明確にして、
それに沿った行動をしているか？



きみたんが気を付けていることは？

“

- ・ゼロプラを勧めるとき
- ・ゼロプラ受講者にアドバイスするとき

”

舞子さんが気を付けていることは？

“

- ・ ゼロプラを勧めるとき
- ・ ゼロプラ受講者にアドバイスするとき

”

成約率UPの営業法

初手はできる限り、**足を運ぶこと**。

営業に関して、特に苦手な方！

オンラインとリアルでは伝わる熱量が違います。

ひと手間を怠らないことで

即座に案件に繋がらなかったとしても

次の種まきに。

そこにかけた時間や熱量は、伝わります。

似たような経験、ありませんか？

THANK YOU!

ご清聴ありがとうございました！